

**Interim Management**  
**Projekt Management**  
**Internationale Vertriebs-Beratung**

VogtConsulting

#1 Management Consulting in der IT- und Telekommunikations-Industrie.

25 Jahre ITK-Erfahrung im Auf- und Ausbau von technologie-führenden Software-Lösungs Herstellern.

Das Management Consulting von VogtConsulting fokussiert auf ITK Unternehmen, die ihr internationales Wachstum fördern und managen wollen.

## Interim Management

VogtConsulting bietet Ihnen hochqualifizierte Management-Ressourcen in weiten Bereichen der Unternehmensführung, von der temporären Unterstützung bei Management-Wechseln bis zur Errichtung eines weltweiten Netzwerks von Tochterunternehmen zur Globalisierung des Unternehmens-Angebots.

VogtConsulting verfügt über umfassende Praxis-Erfahrung in der verantwortlichen Führung von Service-, Entwicklungs-, Marketing- und Vertriebs-Abteilungen in international operierenden ITK Unternehmen.

## Projekt Management

Ein maßgeblicher Erfolgsfaktor im Management von großen Softwareprojekten im ITK Umfeld ist die Fähigkeit, die Kunden mit einem erfahrenen Projektmanagement zu unterstützen, das in der Lage ist, dem C-Level-Management des Kunden auf Augenhöhe zu begegnen.

Interne und externe Kommunikationsfähigkeiten sind hier unabdingbar, neben einer soliden Kenntnis der heute erfolgreich angewendeten Projekt-Management-Methoden.

VogtConsulting ist vom PMI als Project Management Professional (PMP) zertifiziert und arbeitet hier eng mit VM | campus zusammen, dem Spezialisten für Management Entwicklung im Bereich PMI-Methodik und deckt daher neben dem Angebot von professionellem Projekt-Management auch alle Facetten zur Entwicklung und Schulung Ihrer unternehmensinternen Projektmanagement-Organisation ab.

## Internationale Vertriebs-Beratung

Die IT- und Telekommunikations-Industrie ist global. Um in diesen hart umkämpften Märkten als Anbieter bestehen zu können, ist ein globales Beziehungsnetzwerk zu den Entscheidern der internationalen Kunden notwendig.

VogtConsulting unterstützt Sie, Ihre Vertriebsorganisation zu internationalisieren und Ihr Produkt- bzw. Dienstleistungs-Programm weltweit zu vermarkten.

## Projekt-Referenzen

### **ZIRA Ltd, Bosnien**

Erstellung des Vertriebskonzeptes. Aufbau des Vertriebspartner-Netzwerks. Erarbeitung und Pflege der Sales-Pipeline. Unterstützung bei der Investoren-Suche. Vertrieb von Billing, CRM und RM/RA Lösungen in Lateinamerika, Zentral-Asien, APAC. Neukunden-Akquise z.B. bei TürkTelekom in der Türkei.

### **Vipera Plc, England**

Erstellung des Vertriebskonzeptes. Aufbau des Vertriebspartner-Netzwerks. Vertrieb von Mobility-Lösungen (mCommerce und mFinance) in Lateinamerika, Zentral-Asien, APAC. Neukunden-Akquise z.B. bei der DZ-Bank in Deutschland.

### **Arvato Systems Technology GmbH, Deutschland**

Erstellung des Vertriebskonzeptes für SAP-Logistik-Beratungsdienstleistungen im Markt der weltweiten Telekommunikations-Netzbetreiber. Erarbeitung der initialen Sales-Pipeline.

### **SIMARTIS, Rumänien**

Erstellung des Vertriebskonzeptes. Aufbau des Vertriebspartner-Netzwerks. Erarbeitung und Pflege der Sales-Pipeline. Unterstützung bei der Investoren-Suche. Vertrieb von Mobile Advertising Lösungen in Europa und Zentral-Asien. Neukunden-Akquise z.B. bei Avea in der Türkei und Moldcell in Moldawien.

### **Symsoft, Schweden**

Vertrieb von Billing und Messaging Plattformen in Europa und Zentral-Asien.

### **Argela, Türkei**

Vertrieb von IP-TV Plattformen in Europa und Zentral-Asien.

### **New Oriented Solutions Germany GmbH, Deutschland**

Erstellung der Unterlagen zur Teilnahme an Ausschreibungen des Gesundheitsministeriums der Russischen Föderation.

### **KLS Steuerungstechnik GmbH, Deutschland**

Aufbau der Vertriebsorganisation als exklusiver Distributor in Italien.

### **Onur Elektrik Enerjisi Üretim San. Tic. Ltd., Türkei**

Planung und Einrichtung der IT-Infrastruktur. Auswahl der Lieferanten der hydroelektrischen Komponenten. Coaching des Projektmanagements

## Kunden-Netzwerk (1/2)



### Zentral Europa

Customer	Country	Projects/Products
Adif	Spain	SIM Application Management
Banverket	Sweden	SIM Application Management
Base	Belgium	SIM Application Management
Bouygues	France	Billing
Comviq	Sweden	Billing
Deutsche Bahn	Germany	SIM Application Management
E+	Germany	SIM Application Management; Messaging
Jernbarneverkert	Norway	SIM Application Management
KPN	Netherland	SIM Application Management
Mobilkom	Austria	Billing
O2	UK	SIM Application Management
Optimus	Portugal	Messaging
Orange	Spain	Billing
Orange	UK	SIM Application Management
Orange	Switzerland	SIM Application Management
RFI	Italy	SIM Application Management
SNCB	Belgium	SIM Application Management
Sunrise	Switzerland	Billing; Messaging
Telecom Italia	Italy	Billing
Telepac	Portugal	Billing
TMN	Portugal	Billing
T-Mobile	Germany	Billing
Wind Hellas	Greece	Billing

## Kunden-Netzwerk (2/2)

### Ost-Europa, Mittlerer Osten, Zentral Asien, APAC

<b>Customer</b>	<b>Country</b>	<b>Projects/Products</b>
Astelit	Ukraine	Billing; Messaging
Avea	Turkey	Billing
Bite	Lithuania	SIM Application Management
Essar	India	Billing
Etisalat	UAE	Subscriber Provisioning
Evergrowth	India	Billing
Geocell	Georgia	Billing; Messaging
Kcell	Kasachstan	Billing; Messaging
Maroc Telecom	Morocco	Billing
Maxis	Malaysia	Billing
Meditel	Morocco	Messaging
Moldcell	Moldavia	Billing; Messaging
Orange	Romania	Messaging
Satelindo	Indonesia	Billing
STC	Saudi Arabia	Voucher Management
VIP Mobile	Serbia	Billing
Si Mobil	Slovenia	Billing
Vodafone	New Zealand	SIM Application Management

### Americas

<b>Customer</b>	<b>Country</b>	<b>Projects/Products</b>
America Movil	El Salvador	Messaging
America Movil	Guatemala	Messaging
America Movil	Honduras	Messaging
America Movil	Panama	Messaging
America Movil	Puerto Rico	Messaging
America Movil	Brazil	Messaging
America Movil	Nicaragua	Messaging
America Movil	Argentina	Messaging
America Movil	Ecuador	Messaging
America Movil	Peru	Messaging
Digitel	Venezuela	Billing
Entel	Chile	Billing; Messaging
Maxitel	Brazil	Billing
Tele Cellular Do Sul	Brazil	Billing
Tele Nordeste	Brazil	Billing
Telecom Personal	Argentina	Billing
Telecom Personal	Paraguay	Billing
TIM Peru	Peru	Billing
TIM Brazil	Brazil	Billing

## Profil

### Ralf Vogt, Dipl. Inf., PMP, PSM

- Geschäftsführer international technologieführender ITK Lösungs-Anbieter
- Gründung und Leitung von Gesellschaften (Vertrieb, Entwicklung, Consulting) in Deutschland, Brasilien, Spanien, Italien, Türkei, Ukraine, Malaysia und Singapur
- Key-Accounts in über 50 Ländern in Europa, MEINA, APAC und LATAM
- Gründer internationaler Vertriebs- und Betreibergesellschaften in den Märkten IT, Gesundheitswesen und Energieversorgung
- Leitung Profit-Center, Geschäftsbereiche
- Leitung Internationaler Vertrieb
- Leitung Internationale Produkt-Entwicklung
- Produktmanagement erklärungsbedürftiger IT-Investitionsgüter
- Projektmanagement von Multi-Millionen EUR IT-Projekten
- Diplom-Informatiker, zertifizierter PMP, zertifizierter PSM



## Kontakt

VogtConsulting

Ralf Vogt  
Oskar-von-Miller Str. 22  
D-60314 Frankfurt am Main

Tel +49 69 175 27 185  
Mobil +49 172 92 33025

Email [Consulting@RalfVogt.net](mailto:Consulting@RalfVogt.net)  
Web [www.RalfVogt.net](http://www.RalfVogt.net)  
USt-ID.: DE 271 992 128